



» Med kun 60.000 kroner op til konkurrenten kunne det faktisk ikke gøres mere præcist.

» Havde jeg ikke brugt Beregnerservice, var jeg gået glip af et stort projekt til firmaet

Det kunne ikke gøres mere præcist Gunnars Glas A/S vandt udbud med EG Beregnerservice

Firmaprofil

Navn: Gunnars Glas A/S
Region: Midtjylland (Holstebro)
Produkter: Tømrer-, snedker- og glarmesterarbejde
Medarbejdere: 14
Website: www.gunnarsglas.dk

Udfordring

Martin Vestergaard fra Gunnars Glas A/S havde ikke tid til at beregne et tilbud på tømrerarbejdet til Strandingsmuseet.

Løsning

EG Beregnerservice beregnede tilbuddet, så Martin kun skulle indhente priser fra underleverandørerne.

Fordele

Der blev givet et skarpt tilbud, og med kun 60.000 kroner op til den nærmeste konkurrent vandt Gunnars Glas A/S udbuddet på 3,8 millioner kroner.

Martin Vestergaard, ejer af tømrer- og snedkervirksomheden Gunnars Glas A/S, ville afgive et bud på tømrerarbejdet til udbygningen af Strandingsmuseet, men travlhed og et komplekst udbudsmateriale gjorde, at han ikke havde tid til selv at beregne et tilbud. Derfor henvendte han sig til EG's Beregnerservice.

Der var mange faktorer, som skulle indregnes og ende i en knivskarp udbudspris, der kunne matche - og var bedre end - de andre budgiveres. Gunnars Glas A/S vandt udbuddet med kun 60.000 kroner op til den nærmeste konkurrent på en opgave til 3,8 millioner.

Hvis det ikke var for Beregnerservice, var firmaet gået glip af en stor opgave, fortæller Martin Vestergaard: "Det kunne ikke gøres mere præcist. Det var jo en stor sag, og havde jeg ikke brugt



Beregnerservice, var jeg gået glip af et godt projekt til firmaet, for der var ikke tid til at udregne et tilbud selv."

Gunnars Glas A/S

Gunnars Glas A/S har mere end 30 års erfaring med alle facetter af snedker- og tømrerfaget og laver alt fra småreparationer til nybyggeri. Gunnars Glas A/S har base i Holstebro og tager sig af alle tømreropgaver udendørs og alle snedkeropgaver indendørs.